



2023-2024 週報

西脇ロータリークラブ 2680 地区



No.6 第2784回 令和5年8月21日

今週の歌: 奉仕の理想

プログラム

担当: 会員維持増強委員会

会長 高瀬幸一郎 幹事 東口喜樹
例会日 月曜日 12:30-13:30
例会場 西脇ロイヤルホテル 2F Tel: 0795(23)2000
事務局 西脇商工会議所内
〒677-0015 西脇市西脇 990
Tel: 0795(22)3901 Fax: 0795(22)8739

RI テーマ : CREATE HOPE in the WORLD ~世界に希望を生み出そう

新会員紹介

氏名 岡井 昭憲会員
住所 黒田庄町喜多 381
勤務先 (株)岡井組
推薦者 来住(周)会員
笹倉会員



アドバイザーバッチ贈呈

来住周亮会員
笹倉照暉会員



8月7日(月) 第2783例会記録

◎出席・・・会員数 47名 出席 40名 MU 2名
(出席免除会員 10名・休会 3名)

会長の時間

高瀬幸一郎会長

まずもって新入会されました岡井会員おめでとうございます。立派なロータリアンになってご活躍ください。メジャーリガー大谷翔平選手は素晴らしい成功を収めています。名声や人気はもちろん、収入も大変な額にのぼるでしょう。当の本人は収入のことなど重要視してないでしょうけど、職業人としてはやはり気になります。ではなぜ大谷選手は高額所得者になれたのでしょうか。多くの人は単純に「前代未聞の二刀流で結果を出しているから」「謙虚で明るくイケメンだから」「信じられないことをやり続けているから」と答えること



でしょう。しかし、高額所得を生み出すことに焦点を当てて考えてみますと、答えはそうではないのです。「多くのプロスポーツの中で、野球を選んだから」が答えです。そういっては身もふたもないように聞こえますが、これが「どこで戦うか」という発想です。野球やサッカーはプロスポーツとして他の競技よりそもそも利益を生み出しやすい構造にあるわけです。その分激烈な競争がありほんの一握りのヒーロー、ヒロインが栄冠を勝ち取ることとなります。ポジショニングという言葉ありますが、「自分が何者かを明確」にしたうえで、「どうやって戦うか」よりも「どこで戦うか」を重視する考え方です。

家族例会で吉本新喜劇を観劇することになりました。好き嫌いはあるでしょうが、60年以上続いている唯一無二のエンターテインメントです。宝塚歌劇、劇団四季に並ぶ関西文化であると思います。笑いをとるといふ唯一の目的のために、徹底的なドタバタをやる、理屈は抜きにする、悪者はださない、物語はシンプルにという4点の戦略があります。こちらはエンターテインメント業界の激しい競争のなかで「どうやって戦うか」重視しているように思われます。家族例会の例会場はリッツカールトン大阪です。大阪には近年高級ホテルが増加して、競争が激しくなっております。リッツカールトンにも独自の戦略があるのですが、今回は吉本とのギャップをお楽しみください。

幹事報告

(来 信)

○ガバナー事務所より、

- ・公式訪問に際しての礼状
- ・地区補助金プロジェクト見学訪問のご案内

<相生RC>

「小学校に箏の寄贈と和楽器理解のための講演会」

8月30日(土) 13:15~17:00

於：相生市文化会館

<和田山RC>

「子ども食堂の運営、継続支援共同プロジェクト」

9月23日(土) 11:00~13:00

於：たけだスマイル食堂

- ・会員増強・新クラブ結成推進月間リソース案内

○豊岡RCより、創立70周年記念誌

(報 告)

- ・本日入会された岡井会員は出席委員会に所属していただきますので、よろしくお願ひします。
- ・例会終了後、理事会を開催します。

地区の時間

○地区インターアクト小委員会 後藤直樹委員

8月25日(金)15:00~三宮、西村屋にてインターアクト顧問会並びにロータリアン合同研修会が開催されます。また2024年6月15~16日にインターアクト全国大会が2680地区にて開催予定です。

😊 ニコニコ箱

永谷会員 金田会員にお世話になりました。

藤本会員 ちょっといいことがありました。

来住(泰)会員 初孫誕生。うれしいものですね。

笹倉会員 お蔭様で、夏まつり無事開催できました。ありがとうございました。

岡井会員 入会を自祝して。

※本日のニコニコ 25,000円

誕生日・結婚記念日・連続出席 75,000円

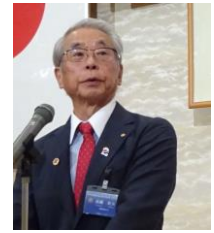
※本年度累計額 (8/7 現在) 249,000円

🌸 本日の花：トルコキョウ・スターチス

プログラム

○地区戦略計画委員会

高瀬英夫委員長



①高瀬幸一郎会長

「職業人としてのプライドを持とう」(利己、利他共に大切に)

「自分の職業を見つめ直し、その質を高め、誇りを持って、職業を通じて世に奉仕する」

<初例会において強調事項>

- ・**例会の充実**(更に上質な空間になるように工夫を=全員卓話)の意向を受け、例会卓話の先陣の機会を賜り次の事を意識したい

話し手として

→聴き手をウトウトさせない内容で!

聴き手として

→ウトウトせず熱い視線を送る!

(故齋藤会員が例会場の上から話し手。聴き手に注目している意識を持って)

*2008~2009 「心に残る卓話集」

②<第2回例会、会長の時間>

- ・ミッション(目的、使命、理念、信条)

・ビジョン(目標)

どちらにしても実現できなければ単なる「夢」です。だから目標を実現する「戦略」が大変重要となってきます。

1996 高瀬磐夫会長(現会長の父上)年度(私の入会年度)のRI会長テーマ

「BUILD THE FUTURE WITH ACTION AND VISION」

(築け未来を、行動力と先見性の眼で!)

③<それを受けての本日の卓話>

「地区戦略委員会とは」、

- ・地区ビジョン・戦略計画を作成し、それを起爆剤として

クラブに、その地域、クラブの事情に応じたビジョン・戦略計画の作成を推奨し、クラブの活性化を図る(クラブが元気になるように)。

- ・安行ガバナーの行動計画を受けて

ガバナー補佐、地区全委員会と連携しセミナー

開催し、普及に努めたい

=ヨコの連携の強化(2023年6月委員会 西脇開催の狙い)

④何故戦略計画が必要か

会社にはそれぞれのビジョン・戦略計画があるように、それぞれのクラブにも今後進むべき明確なビジョン・戦略計画=道筋を立てる事により会員の満足度が高まり、ロータリーに対する肯定的、積極的参加意欲が期待できる。

⑤2680 地区ビジョン・戦略計画(配布資料参照)

- ・ロータリーのビジョンと戦略計画について
- (1)~(4)(矢野戦略計画委員長)
- ・クラブの健康チェック

⑥ロータリーの魅力について

「漢字で感じるロータリーの感動・感激・感謝・感銘・感嘆=魅力」

- ・縁尋機妙 多逢聖因 (安岡正篤)
- ・忘己利他 (SERVICE ABOVE SELF)
- ・積善余慶 (ONE PROFIT MOST WHO SERVES BEST)
- ・学問のすすめ (福沢諭吉)
- ・武士道 (新渡戸稲造)
- ・論語と算盤 (渋沢栄一)
- ・精力善用
自己の力を使って相手をねじ伏せたり、威圧したりすることに使わず、世の中の役に立つ事のために能力を使おう
- ・自他共栄
互いに敬い、感謝し、信頼し合い、助け合う心を育み、自分も世の中の人も共に栄える事が出来る。

⑦義務から特権へ

- ・「例会出席」
- ・「ガバナー月信、ロータリーの友購読」を義務ではなく特権、特典と考えれば、参加購読意欲も違って来るはず。

⑧お役目就任打診の返事は、

はい、
YES、
喜んで、
待ちました

この返事の中にロータリーの「人材育成」のKHが込められている。

<現状の実力以上の仕事を与えてくれる、難しくともそれをこなす事で、自己研鑽、成長につながる> = 人生の道場

これを自社、業界団体・組織、地域活動に生かそう(職業奉仕の真髄)

職業奉仕とは「自分の会社を繁栄に導くこと」(倒産させない)(深川純一 PDG)
=「我々職業人が目指すべきゴールは持続的利益」(高瀬幸一郎会長)

⑨小泉純一郎元総理から全国ロータリアンへの

伝言：-

少にして学べば 壮にして為すあり
壮にして学べば 老いて衰えず
老いて学べば 死して朽ちず
(江戸時代 学者 佐藤一斉)

⑩「出席なくして 親睦なし」

「親睦なくして 学びなし」
「学びなくして 奉仕なし」
「奉仕なくして 感動なし」

今後のプログラム

- | | |
|------------------------|---------------------------|
| 8月28日(月) 西脇高校IAC活動報告 | 9月4日(月) 「卓話」藤原(悦)会員、園田会員 |
| 9月11日(月) 担当：雑誌広報委員会 | 9月17日(日) 親睦家族例会 |
| 9月25日(月) 「卓話」八馬会員、金田会員 | 10月2日(月) 「卓話」圓井会員、藤井(雅)会員 |
| 10月9日(月) 休会 | 10月16日(月) 「卓話」中田会員、有田会員 |

高瀬会長のテーマ：職業人としてプライドを持とう！